

# YAVEON

## Partner Battlecard

---

[WWW.YAVEON.DE](http://WWW.YAVEON.DE)

## UNTERNEHMENSÜBERSICHT

Mit über 25 Partnern weltweit und über 550 aktiven Kunden ist YAVEON einer der größten internationalen Microsoft ISVs. Dank jahrelanger praktischer Erfahrung als Value Added Reseller (VAR), bieten wir eine etablierte und bewährte Lösung mit Fokus auf die Life-Science-Branchen an und halten diese immer auf dem Laufenden. Mit über zwölf Jahren Erfahrung in den Bereichen Chemie, Pharma, Biotechnologie, Medizintechnik, Lebensmittel und Kosmetik basiert die Lösung auf Best Practices mit fundiertem Branchenwissen.

Ein weiterer Bestandteil des YAVEON Portfolios ist eine umfangreiche horizontale Kommunikationslösung für EDI im Handel und Automotive-Bereich, für Intercompany, Scanning, Workflow und DMS Integration. Die Lösung wird von mehr als 20 Partnern national vertrieben und ist bei über 300 Kunden im Einsatz.

Für erfolgreiche Projekte begleiten unsere rund 170 Mitarbeiter in Deutschland und der Schweiz unsere Kunden und Partner bei jedem Projektschritt. Unser globales Partnernetzwerk ermöglicht es, dass immer ein geschulter YAVEON Ansprechpartner in der Nähe ist – auch international.

## UNSERE ISV-LÖSUNGEN

### ERP Business Central (ProBatch)

Wir bieten eine vollständig integrierte, branchenorientierte Lösung, die nahtlos in Business Central integriert ist. Aufgeteilt in viele Apps können Kunden wählen, welche Funktionen sie benötigen, ohne unnötige Funktionalitäten zusätzlich zu erwerben. Und das Beste daran? Die gesamte Lösung ist qualifiziert - zur Erleichterung des Validierungsprozesses für unsere Kunden im validierten Umfeld.

### ESCM (ProE-SCM)

Unsere horizontale Lösung für elektronisches Supply Chain Management zielt darauf ab, die komplette Lieferkette eines Unternehmens zu digitalisieren und zu automatisieren. Von EDI über Intercompany, Scanning und Workflow bis hin zu Integrationen des Dokumentenmanagement-Systems (DMS).

**550+**

Kunden

**25+**

Partner



weltweit

**170**

Mitarbeiter  
(innen)



## PROE-SCM KUNDENZITATE

» Viele unserer Kunden arbeiten sehr gut mit YAVEON und welches Argument könnte besser sein als eine persönliche Empfehlung? «

Samuel Erz,  
BORT GmbH

» Wir legten sofort los und griffen auf die Erfahrung und Beratung von YAVEON zurück. «

Marc Link,  
Midas Pharma GmbH

» Wir sind dank der guten Zusammenarbeit mit den Beratern und Entwicklern von YAVEON vom Echtstart an stets lieferfähig gewesen und legten einen Bilderbuchstart hin, wie ich es selten in IT-Projekten erlebte. «

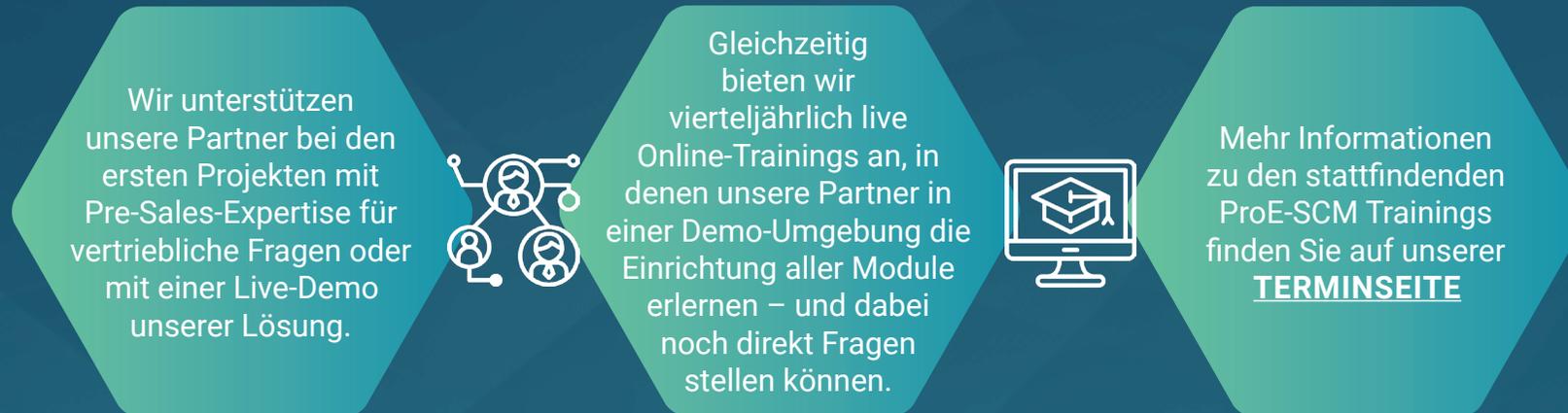
Ivo Schiffmann,  
Schlumberger GmbH & Co. KG



## WARUM SIE YAVEON PROE-SCM PARTNER WERDEN SOLLTEN?

- 1 Bieten Sie Ihren Kunden eine etablierte, integrierte und gesamtheitliche Kommunikationslösung an.
- 2 Decken Sie die Digitalisierungs- und Kommunikationsanforderungen Ihrer Kunden. ProE-SCM liefert Ihnen die Lösung für alle Kundenwünsche: EDI, X-Rechnung, E-POST, Automotive, Workflow, Intercompany.
- 3 Ersetzen Sie kundenspezifische Anpassungen mit einer up-datefähigen und erfahrenen Lösung.
- 4 Erhalten Sie eine großzügige Partner-Marge auf Lizenzen und Wartung.
- 5 Profitieren Sie vom etablierten Onboarding-Prozess mit vierteljährlichen Trainings und umfangreicher Dokumentation.
- 6 Setzen Sie auf eine Lösung, die extension-ready und in AppSource verfügbar ist.

## WIE SIEHT DER PARTNER ON-BOARDING PROZESS AUS?



## IN 4 EINFACHEN SCHRITTEN ZUM YAVEON PARTNER

- 1** Klingt interessant – melden Sie sich bei uns!
- 2** Erzählen Sie etwas über Ihr Unternehmen, damit wir Sie besser kennenlernen.
- 3** Wir passen gut zusammen? Partnervertrag unterschreiben und es kann losgehen.
- 4** Sie erhalten Zugang zu unserem Partner-Portal für Produktdaten und Marketing-Unterlagen. Das nächste ProE-SCM Online-Training lässt garantiert nicht lange auf sich warten.